



I – LE GROUPE LES VIGNOBLES VILLEBOIS :

Le groupe Les Vignobles Villebois est un producteur récoltant de référence sur les principales appellations du Centre - Val de Loire : Sancerre, Pouilly-Fumé, Menetou-Salon et la Touraine pour la production de ses AOP et de ses IGP Val de Loire.

Spécialisé dans la production de Sauvignon Blanc et de Pinot Noir, nos vins sont aujourd'hui référencés sur les plus belles tables de la gastronomie française et étrangère (+65 pays).

Portés par un esprit permanent d'innovation et de découverte, nous valorisons le respect, le pragmatisme et le travail d'équipe dans une organisation agile qui favorise l'autonomie de chacun.

Très impliqués au sein de notre communauté locale, notre engagement RSE, basé sur l'ISO 26000, est labellisé VIGNERONS ENGAGES EN DEVELOPPEMENT DURABLE (<https://vignerons-engages.com/>) depuis 2021.

Aux Trésors de Bacchus est la boutique des Vignobles Villebois. Aux Trésors de Bacchus vend les vins de nos domaines (les Productions) ainsi qu'un choix attentif de 200+ références de vins et spiritueux Français de qualité (ces références sont dénommés ci-après "Les Sélections").

Pour plus d'informations, rendez-vous sur : www.tresorsdebacchus.com

Nous sommes aujourd'hui à la recherche de notre futur(e) :

Vendeur(se) assistant(e) (h/f)

CDI (35h/semaine) basé 'Aux Trésors de Bacchus' à Saint Aignan (41)

II – LE POSTE PROPOSE

Rejoignez-nous pour vendre nos vins et nos produits du terroir dans notre nouvelle boutique au cœur de Saint Aignan (41). Passionné, vous possédez de bonnes connaissances des vins et le sens de l'accueil, vous conseillez et fidélisez la clientèle grâce à votre expertise et vos attentions personnalisées. La boutique comprend un rayon 'produits du terroir' avec des bières, des spiritueux, des fromages et produits de bouche à animer.

Avant tout commerçant, vous êtes en contact permanent avec notre clientèle particulière. Vous travaillerez à la boutique selon un planning hebdomadaire défini par votre responsable. Vos travaillerez en autonomie ou en binôme avec votre responsable.

Vos travaillerez en seul et/ou binôme avec votre collègue, la responsable de boutique.



A – VOS MISSIONS :

- Vous travaillez à la boutique sous la direction du responsable de la boutique,
- Flexible, de semaine en semaine votre planning peut s'adapter à vos besoins,
- Vous participez à la rotation de l'équipe de vente et vous travaillerez environ 2 dimanches par mois (10H-13H en avril, mai, juin, septembre) (10H-19H Juillet, Août),
- Vous serez amené à faire l'ouverture de la boutique le matin à 10h00 et sa fermeture pour 18h30 (et de 10h00 à 19h00 d'Avril à Septembre) en fonction de votre planning,
- Le matin, vous vérifiez le logiciel de caisse, le fond de caisse,
- Vous vérifiez le stock, vous approvisionnez les références dans les rayons, vous passerez les commandes,
- Vous installerez la petite terrasse extérieure (Printemps/été),
- Vous connaissez les vins de la boutique et vous suivez les domaines partenaires,
- Vous vérifiez/dégustez les bouteilles à leur ouverture et celles ouvertes avant de les faire déguster aux clients,
- Ambassadeur des Vignobles Villebois, vous proposez nos vins à la vente au verre en boutique ou en terrasse,
- Vous mettez en avant nos accessoires (carafe, tires bouchon, verres...)
- Vous entretenez le matériel de la boutique (cave à vin, chiller, lave verres, verrerie...) avec soin,
- Vous supervisez et maintenez propre l'espace de vie à l'étage de la boutique,
- Vous maintenez le lieu propre, rangé et accueillant,

B – PROMOTION DES VINS DU GROUPE LES VIGNOBLES VILLEBOIS

- Prospection active locale et régionale pour développer la représentation des vins.
- Démarchage des cavistes, épiceries fines et des restaurants en marge de vos actions dans la représentation du Trésors de Bacchus localement.

C - SUIVI DES PERFORMANCES COMMERCIALES :

- Vous mettez en avant les actions commerciales du Trésor de Bacchus,
- Vous animez des ateliers (dégustation, soirées découvertes...) pour fidéliser la clientèle,
- Vous développez la base de données (adresses, emails, téléphone...) des clients,
- Vous suivez les statistiques de ventes quotidienne et hebdo,
- Vous réalisez le chiffre d'affaires déterminé avec le responsable de la boutique



D - VOTRE PROFIL :

- Niveau Bac - Bac +2 Commerce
- 1-2 années d'expérience souhaitable, débutant accepté
- Bonne connaissance de l'industrie du vin (élaboration des vins, connaissance des régions viticoles)
- Sens de l'organisation, autonomie, rigueur
- Caractère commercial affirmé, ambitieux et dynamique
- Avenant, passionné avec une bonne élocution
- Anglais bienvenu
- Formation WSET 2 ou plus idéal
- Permis B + véhicule souhaité

E – LES AVANTAGES :

- Une ambiance de travail unique, innovante et dynamique
- Travailler dans un environnement participatif où votre voix compte
- Avoir des responsabilités, travailler en autonomie et être évalué en fonction de vos performances
- CDI
- Rémunération selon profil

Envoyer Lettre de Motivation + CV par e-mail à
recrutement@lesvignoblesvillebois.com